

شماره قرارداد :  
تاریخ :

### بسمه تعالی

## قرارداد معین اخذ نمایندگی سامانه هوشمند مسافر بری ( ره وار )

### طرف اول

#### الف / مشخصات طرف اول قرارداد

شرکت ره وار با شماره ثبت ۵۸۴۵۲۷ سال تاسیس ۱۳۷۰

موضوع فعالیت: راه و ساختمان- راه سازی- تونل سازی- پل و سد- خدمات خودرویی اعم از تعمیر گاهی، خرید و فروش قطعات و ملزومات مجاز خودرو، انواع کسب کارهای مجازی، آی تی، استارت آپ و اپلیکیشن ها و کلیه مشاغل مربوط به حوزه تجارت الکترونیک و اعطای نمایندگی به کلیه استانها و شهرهای سراسر کشور.

آدرس دفتر شرکت:

این قرارداد بین شرکت ..... به شماره ثبت .....

به نشانی تهران ..... تلفن: .....

که من بعد طرف اول نامیده می شود. تلفن تماس: ۰۲۱- ۲۸۴۲۶۸۱۵

### طرف دوم

#### ب / مشخصات طرف دوم قرارداد

نام نام خانوادگی ..... نام پدر ..... شماره شناسنامه ..... تاریخ تولد ..... کد ملی .....

شماره تماس ..... آدرس دقیق پستی .....

.....

#### پ / آدرس ( مکان ) و مشخصات دفتر شهر مربوطه

طرف دوم قرارداد برای استان ..... شهر ..... به متراژ .....

آدرس و مشخصات دفتر مربوطه:  مالکیت  استیجاری  شماره تلفن ثابت .....

آدرس: .....

توضیحات:

.....  
.....  
.....  
.....

شماره قرارداد :  
تاریخ :

## ت / موضوع قرارداد

اخذ نمایندگی، به معنی اجازه قانونی فعالیت در راستای فعالیت‌های مرجع اصلی در محلی جدا از پایگاه شرکت اصلی است.

اخذ نمایندگی فعال غیر انحصاری از شرکت ره وار با شماره ثبت ۵۸۴۵۲۷ در قالب اپلیکیشن سامانه هوشمند مسافری ره وار زیر مجموعه شرکت ره وار.

## ث / مدت قرارداد

مدت قرارداد از مورخ ..... امضاء این قرارداد به صورت دائمی می باشد. مگر مواردی که موجبات فسخ یک طرفه قرارداد را فراهم آورد.

## ج / پلن مالی و نحوه پرداخت ( مبلغ قرارداد )

۱- طبق سیاست های اتخاذ شده از طرف کارشناسان شرکت جهت پایین آوردن هزینه اخذ نمایندگی مبلغ اعطای نمایندگی از بابت سامانه هوشمند ره وار، دو میلیارد و هفتصد و پنجاه میلیون ریال معادل دویست و هفتاد و پنج میلیون تومان مقرر گردیده است.

۲- یکصد و بیست و پنج میلیون تومان از مبلغ ذکر شده همزمان با عقد قرارداد از ناحیه طرف دوم به حساب بانکی شرکت ( طرف اول ) از طریق درگاه بانکی اختصاصی خود شرکت واریز خواهد شد.

۳- یکصد و پنجاه میلیون تومان مبلغ باقیمانده، بعد از ایجاد دفتر توسط طرف دوم و معرفی آن به شرکت و تایید آن توسط کارشناس شرکت، همزمان با نصب و راه اندازی پلن مدیریتی سامانه ره وار مخصوص نمایندگی فوق از طرف شرکت دریافت خواهد شد.

## چ / گردش مالی و ارزش افزوده

**نصب فعلا کاملا رایگان می باشد و بند چ ماده ۳ و ۲ و ۱ در صورت لزوم در آینده اعمال خواهد شد.**

۱- از هزینه نصب اپلیکیشن که هر نصب به مبلغ ۳۰ هزار تومان مقرر گردیده، ۲۰ درصد سهم نمایندگی می باشد.

۲- بیست درصد از هزینه نصب هر یک نفر مشترک (۳۰ هزار تومان هزینه هر نصب مقرر گردیده) تا اتمام قرارداد محاسبه و به حساب نمایندگی به صورت دوره ای ۴۵ روزه توسط شرکت واریز خواهد شد. لازم به ذکر است این بند صرفا شامل تعداد نصبیاتی می باشد که از طریق خود نمایندگی ( طرف دوم ) اتفاق افتاده باشد.

۳- ۳۰ هزار تومان ضرب در ۳۰۰ هزار نفر مساوی با مبلغ ۹ میلیارد تومان تقسیم بر ۴ پیش فرض یک نفر از ۴ نفر هر خانوار مساوی دو میلیارد و دویست و پنجاه میلیون تومان ضرب در ۲۰ درصد مساویست با ۴۵۰ میلیون تومان سهم نمایندگی، ( به مرور زمان و بر پایه نصیبات مشترکین ) قابل توجه اینکه، پیش فرض از یک خانواده ۴ نفره فقط ۱ نفر طبق آمار حدودی لحاظ شده، پس امکان بیشتر شدن سهم اولیه مبلغ نمایندگی دور از انتظار نمی باشد.

۴- ۲۰ درصد از تراکنش مالی حاصل از کارکرد سامانه ( اپلیکیشن ره وار ) از آن نمایندگی مربوطه مورد قرارداد فی ما بین، سود خالص نمایندگی می باشد که حداکثر ۷ روز پس از پایان هر ماه توسط کیف پول شرکت به حساب نمایندگی واریز خواهد شد.

۵- سود ریالی حاصله از بابت ارزش افزوده که به مرور زمان شامل حال نمایندگی می شود متعلق به طرف دوم قرارداد ( نمایندگی مربوطه ) خواهد بود.

۶- تمامی کارمندان دفتر نمایندگی های مشغول به کار که به تایید شرکت رسیده باشند پس از شش ماه فعالیت نمایندگی از طرف شرکت، بیمه تامین اجتماعی ( به صورت خویش فرما ) خواهند شد و هزینه مربوطه را شرکت پرداخت خواهد نمود.

شماره قرارداد :  
تاریخ :

## ح / دفتر، تابلو و شیشه نویسی ها

- ۱- متراژ دفتر نمایندگی طرف قرارداد حداقل ۳۰ متر مربع.
- ۲- متن تابلو ( سامانه هوشمند مسافربری ره وار ).
- ۳- هوشمند سازی سفرهای بین شهری و داخلی بالای ۱۰ کیلومتر سواری ها و خودروهای شخصی تک سر نشین.
- ۴- نصب لگو شرکت ره وار و شماره تلفن ثابت جهت روابط عمومی.
- ۵- نام خانوادگی مدیریت نمایندگی با کد مربوطه.

## خ / راهکارهای تبلیغاتی، تبلیغات

توجه:

**تیزرهای تبلیغاتی تهیه شده از هر نوع آن، باید کاملاً منطبق با قوانین و شئون دولت جمهوری اسلامی ایران صورت پذیرد.**

- ۱- تبلیغات سراسری به هر میزان مورد نیاز به عهده شرکت می باشد.
- ۲- تبلیغات منطقه ای به هر میزان بر عهده خود نمایندگی ( طرف دوم ) می باشد.
- ۳- چنانچه طبق سیاست های رفتاری شرکت که قبلاً اطلاع رسانی شده، در شهری بیشتر از یک نمایندگی وجود داشته باشد هزینه تبلیغات آن شهر مربوطه به عهده خود عاملین نمایندگی ها می باشد که از طریق شرکت ( طرف اول ) ساماندهی خواهند شد.
- ۴- تبلیغات از طریق انواع آن، رسانه های ملی، صدا و سیما، تبلیغات از طریق فضای مجازی، صفحات اجتماعی مجاز، سایت ها و انواع انیمیشن، کانون های تبلیغاتی مجاز، مجله و روزنامه، سامانه پیامک انبوه، بیلبرد و تابلوها، تراکت و کارت ویزیت های سنتی و الکترونیکی و در نهایت از طریق اسپانسر ها مجاز می باشد.
- ۵- در صورت تهیه هر گونه تیزر تبلیغاتی توسط نمایندگی ها ابتدا باید به تایید کارشناسان تبلیغاتی شرکت رسیده و در صورت بلامانع بودن منتشر شوند.
- ۶- تبلیغات تهیه شده از انواع آن جهت تایید کارشناسان شرکت می تواند از طریق ایمیل و واتساپ برای شرکت ارسال شوند.
- ۷- هر گونه تبلیغات خارج از عرف و ضوابط شرکت که موجبات لطمه زدن به اعتبار شرکت را فراهم آورد، تبعات آن به عهده خود نمایندگی خاطی می باشد و در صورت وارد شدن هر گونه خسارت از طریق مراجع قضایی پیگیری خواهد شد.
- ۸- آن دسته از نمایندگی ها که با فعالیت مناسب و هزینه های خاص به بازار فروش و نصب، سریع تر راه یابند ۱۰ درصد علاوه بر ۲۰ درصد مندرج در ( بند چ ماده ۴ ) به صورت پاداش دریافت خواهند نمود.

شماره قرارداد :  
تاریخ :

#### د / مکاتبات و اطلاع رسانی های ما بین

هرگونه اخطار، درخواست و مکاتبه در خصوص مفاد این قرارداد باید کتباً به نشانی طرفین که در این قرارداد نوشته شده و اقامتگاه قانونی آنان محسوب می شود ارسال گردد. در صورتیکه این محل تغییر کند می بایست محل جدید بلافاصله کتباً به طرف دیگر اطلاع داده شود و در صورت تخلف، ارسال اخطار، درخواست یا مکاتبه به اقامتگاه قانونی سابق وی، ابلاغ شده تلقی خواهد شد.

#### ذ / شرایط اخذ نمایندگی انحصاری

آن دسته از اشخاص که درخواست نمایندگی انحصاری یک شهر مربوطه را دارند باید از ابتدا به ساکن درخواست خود را با شرکت مطرح نمایند تا مورد بررسی کارشناسان شرکت قرار گیرد و در صورت حصول توافق بین طرفین اول و دوم قرارداد تنظیم گردد.

#### ر / پنل مدیریت سامانه، آموزش های لازم

۱- کلیه آموزش ها جهت نصب و راه اندازی سیستم پنل مدیریت بر عهده شرکت می باشد.

۲- آموزش های لازم از طریق کارشناسان شرکت به شخصی که از طرف نمایندگی معرفی شده باشد داده خواهد شد.

۳- هر گونه ایجاد اختلال پیش آمده در حین کار، از طریق اپراتورهای شرکت قابل پیگیری می باشد.

#### ز / شرایط و دلایل فسخ قرارداد

۱- در صورت تخلف نماینده فروش از تعهدات مندرج در این قرارداد، شرکت حق فسخ یکطرفه قرارداد را خواهد داشت و نماینده فروش حق هیچگونه اعتراضی نخواهد داشت. در این صورت خسارات متوجه به شرکت از محل فروش، قابل کسر و وصول می باشد.

۲- در صورت درخواست فسخ قرارداد از طرف نمایندگی ابتدا باید جایگزین دیگری مشخص گردد ( بند س ماده ۲ و ۱ ) و پس از آن طبق قرارداد و ضوابط حاکم، قرارداد وی، تعویض و مبلغ فوق عیناً ( به طرف دوم قرارداد ) عودت داده می شود.

۳- طرف اول موظف است در صورت فسخ قرارداد کلیه مدارک و اوراق بهادار طرف دوم را به وی مرجوع نماید.

۴- طرف دوم حق اعطای نمایندگی و عاملیت به غیر را، تحت هیچ شرایطی ندارد.

#### ژ / مالیات بر درآمد

پرداخت مالیات بر درآمد کلی متعلق به شرکت و پرداخت مالیات بر درآمد شعبه نمایندگی به عهده خود نمایندگی می باشد. چنانچه سازمان امور مالیاتی کشور کل درآمد شرکت را مبنای محاسبه مالیات قرار داده و مالیات مربوطه را از شرکت مطالبه نماید. شرکت ره وار ۲۰ درصد از ۹ درصد مالیات بر ارزش افزوده را از مطالبات نمایندگی کسر و مستندات آن را به نماینده ارائه خواهد کرد. لازم به ذکر است که نماینده تعهدی در قبال مالیات عملکرد شرکت ندارد.

#### س / نقل، انتقال یا واگذاری نمایندگی

هر گونه نقل و انتقال کد نمایندگی به شخص غیر، باید از طریق کارشناسان شرکت به انجام برسد.

۱- چنانچه خود مدیر نمایندگی ( طرف دوم ) با فردی جهت واگذاری هماهنگ شده باشد پس از تایید کارشناسان شرکت، ۲۰ درصد از ارزش افزوده مبلغ قرارداد را شرکت ( طرف اول ) مطالبه خواهد کرد.

۲- چنانچه شرکت ( طرف اول ) رأساً خود وارد عمل شود و جایگزین پیدا کند ۲۵ درصد ارزش افزوده را مطالبه خواهد نمود.

شماره قرارداد :  
تاریخ :

## ش / تعهدات طرفین قرارداد

### تعهدات طرف اول

- ۱- طرف اول متعهد می گردد هرگونه اختلال ایجاد شده در نرم افزار (اپلیکیشن) را سریعاً رفع نماید. مگر در موارد فورس ماژور، حوادث غیر مترقبه ( حادثه‌ای ناشی از نیروهای طبیعی است که غیر قابل اجتناب و در عین حال غیر قابل پیش بینی است ).
- ۲- طرف اول متعهد می شود منافع نمایندگی مربوطه را در قالب جذب مشترکین محفوظ بدارد.
- ۳- طرف اول مکلف به آموزش، نصب و راه اندازی پنل مدیریت سامانه به نماینده طرف دوم می باشد.
- ۴- طرف اول موظف است پس از پایان قرارداد به هر علت خاص، کلیه مدارک و اوراق بهادار طرف دوم را به وی مرجوع نماید.
- ۵- طرف اول متعهد می شود در صورت درخواست نقل و انتقال ( واگذاری ) نمایندگی به شخص ثالث، همکاریهای لازم را به عمل آورد.
- ۶- طرف اول متعهد می گردد تا در رأس تاریخهای مشخص شده در این قرارداد جهت تسویه حساب کارمزد نمایندگی از طریق کیف پول شرکت اقدام نماید.
- ۷- با توجه به اینکه اپلیکیشن قابل نصب از تمامی مارکت های مختلف به صورت آزاد می باشد، لذا شرکت ره وار متعهد می گردد برای حمایت از شعب نمایندگی هایی که مدیران آنها ( طبق مفاد بند چ ماده ۲ سطر آخر و بند خ ماده ۸ ) برای جذب مشترک، هزینه هایی از بابت تبلیغات متحمل می شوند، شرکت ره وار از محل مشترکین نصب کننده آزاد، به مرور زمان تا سقف ۳۰ درصد اشتراک به اینگونه نمایندگی ها اختصاص خواهد داد.

### ص / تعهدات طرف دوم

- ۱- طرف دوم مکلف است که تمامی سعی و کوشش خود را در جهت رعایت سیاست، منافع و حقوق مادی و معنوی طرف اول را محفوظ دارد و تنها می تواند با نظر طرف اول اقدام به ایجاد تغییر در استراتژی های بازاریابی محصول نماید.
- ۲- طرف دوم موظف است طبق ضوابط کاری شرکت رفتار کند و در راستای معرفی سامانه به عموم، تبلیغات ذکر شده در این قرارداد را به انجام رساند. در غیر این صورت پنل کاربری ایشان غیر فعال خواهد شد.
- ۳- در صورت فسخ قرارداد و قطع همکاری، طرف دوم می بایست کلیه اسناد و مدارک مبادله شده را به طرف اول عودت نماید.
- ۴- طرف دوم حق اعطای نمایندگی به غیر و خارج از حوزه ی جغرافیایی تعیین شده در موضوع قرارداد را ندارد. مگر با کسب اجازه کتبی از طرف اول.
- ۵- طرف دوم محق و مجاز نیست که به نام و به وکالت از طرف اول اقدامی انجام دهد. مگر مواردی که قبلاً و صریحاً این اختیار به او تفویض شده باشد.
- ۶- طرف دوم متعهد می شود تا زمان نصب و راه اندازی پنل نمایندگی طرف این قرارداد، دفتر مربوطه (بند ح ماده ۵، ۴، ۳، ۲، ۱) را تهیه نماید.
- ۷- به علت شرایط پرداخت، طرف دوم متعهد می گردد همزمان با آمادگی طرف اول جهت نصب و راه اندازی پنل مخصوص نمایندگی طرف قرارداد، یکصد و پنجاه میلیون تومان الباقی مبلغ ذکر شده در این قرارداد را نقداً به حساب شرکت واریز نماید. در غیر این صورت شرکت هیچ گونه تعهدی نسبت به این قرارداد نخواهد داشت.
- ۸- طرف دوم ملزم به رعایت تایم کاری دفتر از ساعت ( ۸ الی ۱۷ ) می باشد. رعایت ساعت کاری کلیه دفاتر نمایندگی از طریق کارشناسان و بازرسین شرکت به طرق مختلف از جمله حضور در محل دفتر نمایندگی و فعالیت پنل مدیریتی سامانه ره وار کنترل خواهند شد.

### شرایط اعطای نمایندگی سامانه هوشمند ره وار

دستور کار برنامه ریزی نمایندگی ها و این که برای هر استان و شهر و شهرستان باید به چه تعداد نمایندگی اعطا شود به تعداد جمعیت آن منطقه بستگی دارد. با توجه به اطلاعات آماری از سازمانها و نهادهای ذیربط و تحقیقات و طرح توجیهی اقتصادی، پس از بررسی تعداد سفرهای بین شهری و بالای ده کیلومتر توسط کارشناسان فعال در این حوزه مقرر گردید در ازای هر ۳۰۰ هزار نفر و زیر ۳۰۰ هزار نفر جمعیت ساکن در یک شهر و منطقه یک نمایندگی در نظر گرفته شود.

به طور مثال: جمعیت استان تهران و حومه آن حدود ۱۳ میلیون نفر می باشد. پس با توجه به تصمیمات اتخاذ شده، در صورت تقسیم تعداد جمعیت تهران به ۳۰۰ هزار نفر برای کلان شهر تهران باید تعداد ۴۳ نمایندگی فعال در نظر گرفته شود تا بتوان سفرهای بین شهری و بالای ده کیلومتر مناطق تهران را تحت پوشش قرار داد.

پس از طی مراحل ثبت نام در سایت جهت هماهنگی های لازم از جمله روز و ساعت دقیق زمان حضور شما در دفتر شرکت واقع در استان تهران و همچنین جهت پاسخ گویی به سوالات احتمالی شما توسط کارشناسان و مشاوران شرکت با شما تماس گرفته خواهد شد. بعد از آن طی جلسه حضوری، بعد از تنظیم قرارداد کتبی و پرداخت ( ۱۲۵ میلیون تومان ) از طریق درگاه بانکی اختصاصی خود شرکت ره وار، برای شما کد نمایندگی از طرف شرکت صادر می شود. سپس هم زمان با ایجاد دفتر توسط نمایندگی و تعریف پنل کاربری برای شما الباقی مبلغ ( ۱۵۰ میلیون تومان ) به حساب شرکت از طرف شما واریز و عاملیت شما تایید و مجوز فعالیت از طرف شرکت ره وار برای شما صادر خواهد شد.

### شرح عملکرد و نحوه خدمات رسانی، طرح توجیهی اقتصادی و گردش مالی نمایندگی ها

- ۱- پس از تنظیم قرارداد و واریز وجه به حساب شرکت، شما مجاز به ایجاد دفتر نمایندگی شرکت ره وار در شهر مربوطه می باشید.
- ۲- برای مراجعین جهت هماهنگی های لازم و ثبت نام، دفتر (مالکیت یا استیجاری) بالغ بر ۳۰ مترمربع مجهز به اینترنت پر سرعت و تجهیزات مورد نیاز و خط تلفن ثابت که باید به نام طرف قرارداد با شرکت باشد توسط نماینده باید ایجاد شود.
- ۳- نمایندگی طبق پنل مربوطه، به صورت پیش فرض و مفاد قراردادی بین طرفین قادر به جذب ۳۰۰ هزار نفر از جمعیت شهر مورد نظر می باشد. در صورت تصمیم به جذب بالای ۳۰۰ هزار نفر باید امکانات و شرایط مالی قرارداد توسط شرکت بازنگری و توافق حاصل شود.
- ۴- در صورت تصمیم به واگذاری نمایندگی به شخص دیگر، نقل و انتقال صورت گرفته فقط با تایید شرکت امکان پذیر می باشد. در غیر اینصورت پنل کاربری توسط شرکت غیر فعال خواهد شد.
- ۵- در صورت اقدامات مغایر با قوانین دولت جمهوری اسلامی ایران و همچنین ضوابط کاری شرکت، قرارداد به صورت یک طرفه قابل فسخ و مبلغ قرارداد پس از کسر خسارت عودت داده خواهد شد.
- ۶- مدت قرارداد نمایندگی ها ۹۹ ساله دائمی می باشد. چنانچه ضوابط و قوانین جدیدی حکم فرما شود از طرف شرکت به نمایندگی ابلاغ می گردد و طرف مقابل موظف به رعایت مفاد آن می باشد.
- ۷- تبلیغات سراسری به عهده شرکت و تبلیغات منطقه ای به هر صورت امکان به عهده نمایندگی شهر مربوطه می باشد.
- ۸- طبق پنل مربوطه به صورت پیش فرض و مفاد قراردادی بین طرفین قادر به جذب ۳۰۰ هزار مشترک می باشد.

**هوشمند سازی حمل و نقل مسافرین بین شهری و بالای ده کیلومتر سراسر کشور.**

شایان ذکر است این سامانه هوشمند سراسری بوده و برای کنترل بار ترافیکی خروجی شهرها از بابت حمل و نقل مسافرین بین شهری و صرفه جویی در هزینه و زمان سفرهای بین شهری و بالای ده کیلومتر، رانندگانی که به صورت تک سرنشین ( شخصی و عمومی ) قصد سفر دارند طراحی و ساخته شده است و با کلیه مراکز استانها قرارداد نمایندگی بسته خواهد شد.

**( امکان هماهنگی سفر با تمامی پایانه ها نیز وجود دارد )**

از آنجایی که در تمام کسب و کارها نیاز به دانش بنیان شدن احساس می شود و همواره جهان در حال پیشرفت است به جهت زیاد شدن جمعیت و همچنین نیازهای مختلف افراد از جمله اشتغال که برای آنان امری است ضروری و بر آورده کردن خواسته های آنان و همچنین ایجاد امنیت، فراهم کردن ابزارهای رفاهی و پایین آوردن هزینه ها به جهت ایجاد آسایش و راحتی، ما را بر آن داشت تا به حول و قوه الهی در راستای کسب درآمد، طرح توجیهی اقتصادی پیرو مسائل ذکر شده که لازم و ضروری جلوه می نماید، در راستای اشتغال زایی و کار آفرینی اقدام به طراحی دانش بنیان اپلیکیشنی در قالب پایانه مسافربری زیر مجموعه شرکت ره وار با شماره ثبت ۵۸۴۵۲۷ سال تاسیس ۱۳۷۰ با نام تجاری ( ره وار ) را به مرحله عمل در آوریم باشد که خداوند بزرگ یاریمان رساند.

**گردش مالی و ارزش افزوده**

**نصب فعلا کاملا رایگان می باشد و بند چ ماده ۳ و ۲ و ۱ در صورت لزوم در آینده اعمال خواهد شد.**

۱- ۲۰ درصد از هزینه نصب اپلیکیشن ( ۳۰ هزار تومان هزینه هر نصب می باشد ) تا اتمام قرارداد به حساب شما به صورت دوره ای ۴۵ روزه توسط شرکت واریز خواهد شد. قابل توجه که همین تراکنش چندین برابر مبلغ واریزی شما به حساب شرکت را برای شما به عنوان سود به ارمغان می آورد.

۲- از هزینه نصب اپلیکیشن که هر نصب به مبلغ ۳۰ هزار تومان مقرر گردیده ۲۰ درصد سهم نمایندگی می باشد.

مثال: ۳۰ هزار تومان ضرب در ۳۰۰ هزار نفر مساوی با مبلغ ۹ میلیارد تومان تقسیم بر ۴ پیش فرض یک نفر از ۴ نفر هر خانوار مساوی دو میلیارد و دویست و پنجاه میلیون تومان ضرب در ۲۰ درصد مساویست با ۴۵۰ میلیون تومان سهم نمایندگی، قابل توجه اینکه: پیش فرض از یک خانواده ۴ نفره فقط ۱ نفر طبق آمار حدودی لحاظ شده، پس امکان بیشتر شدن سهم اولیه مبلغ نمایندگی دور از انتظار نمی باشد.

۳- ۲۰ درصد از تراکنش مالی حاصل از کارکرد سامانه هوشمند ( ره وار ) از آن شهر مربوطه مورد قرارداد فی ما بین، سود خالص نمایندگی می باشد که به صورت ماهیانه توسط کیف پول شرکت به حساب نمایندگی واریز خواهد شد.

۴- سود ریالی حاصله از بابت ارزش افزوده که به مرور زمان شامل حال نمایندگی می شود متعلق به طرف دوم قرارداد ( نمایندگی مربوطه ) خواهد بود.

۵- تمامی کارمندان نمایندگی طرف قرارداد ( طرف دوم ) مشغول به کار که به تایید شرکت ( طرف اول ) رسیده باشند پس از شش ماه فعالیت نمایندگی ( به صورت خویش فرما ) از طرف شرکت بیمه خواهند شد.

شماره قرارداد :  
تاریخ :

توجه :

با توجه به اینکه قبل از هر گونه اقدام و امضاء طرف دوم جهت اخذ نمایندگی، اطلاع رسانی‌های لازم از طریق سایت ها، مشاوره تلفنی و حضوری و در نهایت توضیحات و مفاد ضمیمه در این قرارداد توسط شرکت ( طرف اول قرارداد ) انجام شده است پس از امضاء قرارداد از طرف شرکت کد نمایندگی دریافت کرده و به منزله تایید شرایط کاری از طرف ایشان ( طرف دوم ) قرارداد می باشد و هر گونه اعلام بی اطلاعی از کم و کیف کار را از خود سلب و ساقط می نماید.

کلیه موارد اختلاف ناشی از این قرارداد در مرحله اول از طریق داور مرضی الطرفین حل خواهد شد و در صورت عدم توافق طرفین، طبق قوانین جمهوری اسلامی ایران به دادگاه ذیصلاح ارجاع داده خواهد شد.

این قرارداد در ۸ صفحه و ۱۹ بند و ۵۹ ماده تنظیم و توافق گردیده است و طرفین ( امضاء کنندگان ) ملزم به رعایت تمامی مفاد این قرارداد می باشند.

محل امضای نمایندگان طرف دوم

محل امضای مدیرعامل شرکت

این شرایط برای شروع به کار تنظیم و توافق گردیده است، در زمان آینده قطعا شرایط اعطای نمایندگی تغییر خواهد نمود.

ره وار

فراتر از یک شهر.....



شماره قرارداد :  
تاریخ :

توضیحات در صورت نیاز: